

DATAMOTOR



DATAMOTOR ist die erste unternehmensfähige KI-Plattform. Mit unserer sofort einsetzbaren Software-as-a-Service-Lösung unterstützen wir Unternehmen über den gesamten Datenzyklus, von der Datenaufnahme aus diversen internen und externen Datenquellen über die Verarbeitung der Daten mithilfe leistungsstarker und modernster Algorithmen bis zur Aufbereitung und Visualisierung der Analyseergebnisse, um bessere und fundiertere Entscheidungen schneller treffen zu können. Wir konzentrieren uns auf die Anwendung von KI, zeichnen uns durch eine klare Nutzerzentrierung aus und machen künstliche Intelligenz so für das gesamte Unternehmen sofort nutzbar.

Du willst in einem agilen Umfeld und flachen Hierarchien wirklich etwas bewegen? Bei uns wartet mehr als ein Job auf Dich. Wir suchen Dich zum nächstmöglichen Zeitpunkt als

SALES MANAGER (W/M/D)

für den Standort Mainz, in Vollzeit.

DEINE HERAUSFORDERUNG

Du bist unser(e) Frau/ Mann/ Divers für den Vertrieb unserer SaaS-Lösungen. Deine Kernaufgabe liegt in der Akquise von Geschäftskunden, vorzugsweise größerer Unternehmen, die Du in persönlichen Interaktionen begeistert und sie in Verkaufsverhandlungen von unseren Software-Lösungen überzeugst. Du baust ein starkes Netzwerk an Geschäftskontakten und strategischen Partnerschaften auf, die Du eigenständig in unserer CRM-Datenbank managst. Darüber hinaus verkörperst Du DATAMOTOR, indem Du unser Unternehmen und unsere Lösungen bei Networking-Veranstaltungen, Konferenzen und Ausstellungen repräsentierst.

WAS DU MITBRINGST

Vertrieb ist Deine Leidenschaft? Sehr gut! Du verfügst über Berufserfahrung im B2B-Vertrieb von SaaS-Lösungen oder digitalen Dienstleistungen und hast bereits ein bestehendes Netzwerk von Geschäftskontakten aufgebaut? Du besitzt ein hohes Maß an Eigenengagement und -motivation sowie Flexibilität und kannst uns mit Deinen starken Kommunikationsfähigkeiten und Deinen Erfahrungen in Verkaufsverhandlungen überzeugen? Du besitzt ein hohes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick sowie sehr gute Präsentationskompetenzen? Überragend! Mit CRM-Tools, idealerweise mit weclapp, kennst Du Dich bestens aus und ein ausgeprägtes Zeitmanagement und (Eigen-)Organisation beschreiben Deine Arbeitsweise? Du verstehst Dich zudem als Teamplayer, denkst und handelst unternehmerisch und hast Spaß an einem dynamischen Arbeitsumfeld, dann bist Du bei uns goldrichtig! Da wir ein internationales Team sind und uns mit unseren Lösungen keineswegs nur auf den deutschen Markt konzentrieren, setzen wir fließende Deutsch- und Englischkenntnisse (in Wort und Schrift) voraus.

WIR BIETEN

- Eine spannende Arbeit in einem jungen, internationalen, innovativen und dynamischen Team
- Ein abwechslungsreiches Aufgabenspektrum im eigenen Verantwortungsbereich
- Die Möglichkeit, Dein Potenzial und Deine Lösungskompetenz voll zu entfalten und Dich in spannenden Projekten „on-the-Job“ kontinuierlich weiterzuentwickeln
- Individuelle Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine coole Arbeitsumgebung mit viel Gelegenheit zum sozialen Austausch
- Eine attraktive Bezahlung mit Erfolgsbeteiligung
- Eine flexible Gestaltung von Arbeitszeit und -ort

DEINE ONLINE-BEWERBUNG

Du hast noch Fragen zu uns oder Deiner Arbeit bei uns? Dann erreichst Du uns unter career@datamotor.ai.

Du bist dabei? Cool! Wir freuen uns auf Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen unter dem Stichwort „Sales Manager“ per Mail an career@datamotor.ai.